



Colegio
Administradores de Fincas
Sevilla

FORMACIÓN

CÓMO LIDIAR CON PROPIETARIOS MANIPULADORES

y sustentar la motivación profesional

CONTENIDO:

- Introducción: Las 3 conductas no transparentes (Agresivo, la víctima, la manipulación).
- ¿Por qué todos hemos manipulado alguna vez.
- Cómo identificar la conducta de los manipuladores.
- Mecanismos del perfil manipulador para que no ofrezcas resistencia.
- Consecuencias para el manipulado: Ejemplos.
- Cómo hacerle una crítica constructiva al manipulador para que lo respete. Ejercicio.
- Negociando con manipuladores: ¿A qué se debe que al negociar con manipuladores acabemos dando más de lo que recibimos? Estrategias para afrontarlo.
- El manipulador y la psicología del rumor en la Comunidad.
- Test de la manipulación. Ventajas y oportunidades.
- Hágase un regalo: renuncie a que un manipulador cambie y apóyese en sí mismo.
- Resiliencia y autoestima: recomendaciones para disolver las confusiones mentales que generan los manipuladores.
- Consideración de casos prácticos que planteen los asistentes



IMPARTIDO POR:
Silvia E. García García



METODOLOGÍA

Muy práctica y adaptada a la realidad del administrador de fincas.

Inscripción:

formacion@cafsevilla.com

Modalidad:

Presencial

Ubicación:

Sede del CAFSEVILLA